



Relájate
Desconecta
Recupera el control
Libera tu estrés
NASCIA



En Nascia proponemos un nuevo concepto con el firme propósito de prestar la ayuda necesaria para que nuestros clientes puedan recuperar el control, liberar el estrés negativo, la ansiedad, el cansancio, el insomnio, etc. De tal manera que nuestro cliente pueda lograr sus objetivos, mejorando a su vez su calidad de vida.

A través de un exhaustivo análisis de las variables fisiológicas objetivas, realizado por nuestro equipo multidisciplinar, diseñamos tratamientos específicos para combatir el

estrés y la ansiedad, migrañas, insomnio, mejora del déficit de atención y trastornos de aprendizaje,... consiguiendo mejorar el bienestar y calidad de vida de nuestros clientes.

Nuestras técnicas se basan en los últimos avances tecnológicos, avaladas por prestigiosas instituciones académicas y profesionales, así como de amplia difusión en otros países como Estados Unidos y Canadá, utilizados por prestigiosas instituciones como la NASA, la Clínica Mayo o la Universidad de Harvard, entre otros.

La atención personalizada es una prioridad de Nascia, la cercanía y la proximidad con nuestros clientes son premisas elementales en la filosofía de Nascia.





Recupera el control y **alcanza tus objetivos**

Durante más de 4 años su fundador Pablo Muñoz Gacto, lleva trabajando en estas técnicas innovadoras. Además, se encuentra acompañado de un equipo y Consejo Asesor formado por profesionales con una amplia experiencia en medicina y atención sanitaria, psicología, fisiología, logopedia, etc.

- Licenciado en Derecho y Ciencias Empresariales
- Máster Universitario en Gestión Financiera
- Experto en técnicas psicológicas de control de estrés, Biofeedback y Neurofeedback
- Experto en control de estrés y ansiedad con Biofeedback
- Curso superior en Coaching Ejecutivo
- Máster en Neurotecnología
- Miembro de la APA (American Psychological Association)
- Miembro de la ISNR (International Society for Neurofeedback and Research)
- Miembro de la AAPB (Association for Applied Psychophysiology and Biofeedback)
- Miembro del AIS (American Institute of Stress)
- Miembro de la Sociedad Española de Neurorehabilitación
- Miembro de la Federación Mundial de Neurorehabilitación (WNFR)



Pablo Muñoz Gacto, director de Nascia.

Inició su carrera profesional en el área financiera (Hertz, Arthur Andersen) para ocupar progresivamente puestos de alta dirección (Consejero delegado del Grupo Cosmani, sector inmobiliario, patrimonial, fotovoltaico y gestión de proyectos). Como emprendedor ha desarrollado su actividad en los sectores de intermediación y asesoramiento, producción gráfica, comercio internacional y marketing, antes de fundar Nascia.

Experto en Biofeedback y control de estrés, colabora en numerosos medios de comunicación, divulgando la utilidad del Biofeedback como técnica efectiva en los procesos de control de estrés y ansiedad.

Nascia obtuvo el Premio a la Mejor Idea del Año 2012, en la categoría de salud, por su Innovador Método, considerándola una de las 100 mejores de ideas del año 2012.



Mejora tu **atención y concentración**

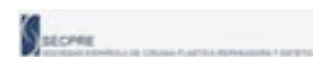


Nascia, certificada con el sello de calidad Web Médica Acreditada.

Nascia obtiene la certificación WIS (Web de interés sanitario)

Nascia ha superado el proceso de cualificación correspondiente y se incorpora como miembro de la prestigiosa asociación ISMA (International Stress Management Association).

Los miembros del equipo y Consejo Asesor de Nascia son miembros de las principales Sociedades profesionales relacionadas con su actividad



“

Nascia es la primera franquicia especializada exclusivamente en tratamientos contra la ansiedad y el estrés, así como en programas específicos y personalizados para niños y adolescentes.

"



La importancia de la **respiración**

Nuestro innovador concepto suscita un gran interés por parte de todo tipo de medios.



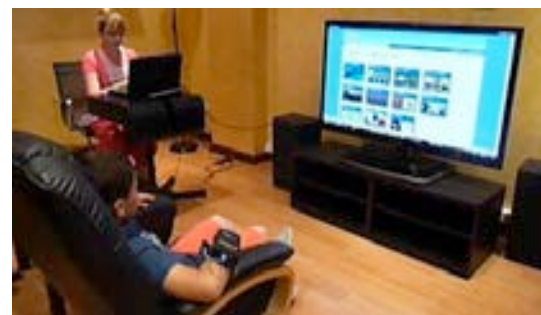
Cómo tratar los dolores de cabeza. Método Nascia y el biofeedback para el dolor de cabeza. En Las Mañanas de la 1. TVE.



Un videojuego ayuda a los niños a concentrarse y acabar antes sus deberes. ABC.es.



Nascia en el programa Madrid Directo de Telemadrid.



Entrevista a Pablo Muñoz Gacto de Nascia en la revista QUO.



El sistema PlayAttention en La Tarde con Ramón García en COPE.
Nascia en Gestiona Radio. Biofeedback y migrañas.
El Método Nascia y Playattention en ABC.es
El sistema PlayAttention, en el Blog www.guiainfantil.com



PlayAttention en la revista Mi Pedita.

Entrevista a varios expertos en control de estrés, entre ellos Pablo Muñoz Gacto, en la revista Psiké

El Método Nascia, en la revista Sportlife.

Sistema PLAY ATTENTION en las jornadas "DERECHOS Y NUEVAS TECNOLOGÍAS"

Entrevista en Tarda de Ràdio de Radio Sabadell

El sistema PlayAttention, en Gestiona Radio



Entrevista a Pablo Muñoz Gacto en EnfermeríaTV

El estrés como causa de numerosos trastornos relacionados, incide especialmente en determinados trabajos y sectores, entre ellos el colectivo de enfermería.

Enfermería TV es la televisión del profesional de la enfermería.



El Método Nascia, en Intereconomía TV



Sin medicamentos, sin efectos secundarios

El Método Nascia comienza con una evaluación preliminar, en la que se recoge la información necesaria para diseñar el programa adecuado para cada persona, con un enfoque que se basa en la medición de variables fisiológicas objetivas que reflejan estados de ansiedad y estrés, disfunciones emocionales o problemas físicos. En el caso de niños y adolescentes, tratamos trastornos de atención y aprendizaje.

Adultos

El Método Nascia permite controlar las variables relacionadas con el estrés y la ansiedad. Trabajamos asimismo la optimización deportiva, la optimización del rendimiento profesional, el autocontrol, optimización respiratoria, higiene del sueño, etc.

Junior

El Método Nascia tiene como fin enseñar a influir positivamente en la conducta y en la atención: TDAH, trastornos de aprendizaje, trastornos del espectro autista, trastornos del lenguaje, etc.

Alternativas objetivas y efectivas gracias a la metodología diferencial e innovadora de Nascia.



Otras aplicaciones

El Método Nascia tiene otras aplicaciones para diferentes tratamientos como cefaleas, migrañas, bruxismo y trastornos temporomandibulares, neuroestimulación, rehabilitación cognitiva (mayores, post infartados, post ictus, etc.), hipertensión, etc. Para el sector de las personas mayores nuestros tratamientos se enfocan en prevención de demencias, optimización del rendimiento, mejorar la atención y concentración, rehabilitación cognitiva, etc. Además en función del perfil profesional del franquiciado existen otras aplicaciones: incontinencia, rehabilitación neuromuscular, etc.

El Método Nascia se basa en el entrenamiento y aprendizaje para prevenir y conseguir el bienestar y la mejora de la calidad de vida de nuestros clientes.

Consultoría

Actualmente, el estrés y la ansiedad son los mayores riesgos a los que se enfrenta cualquier empresa. La legislación española establece que evaluar los riesgos que no pueden ser evitados es una obligación de la empresa. Este tipo de riesgos tienen una incidencia directa en la empresa: absentismo laboral, baja productividad, deterioro del clima laboral, etc.

Nascia pone a disposición de empresas y colectivos sus programas con un enfoque práctico, proactivo, útil y enfocado a resultados. Programas de entrenamiento específico para trabajadores, profesionales y directivos. Planes de acción. Asesoramiento a mandos directivos y responsables. Resultados medibles a través de la monitorización continua, con información útil, objetiva y neutral.

Objetividad, practicidad e innovación para reducir el efecto del estrés en las organizaciones y mejorar el clima laboral y el desempeño en la organización.

Formación

Entre las áreas formativas principales, destacamos: manejo del estrés, habilidades sociales, autocontrol, escuela de padres, técnicas de relajación, respiración, etc.





Controla tu estrés, **cambia tu vida**



Junior

Desde las edades más tempranas hasta la adolescencia, existen problemas y necesidades, entre ellos: falta de atención, problemas de lenguaje, problemas de conducta, fracaso escolar, procesamiento auditivo, etc.

Las primeras etapas de la vida son fundamentales para el desarrollo personal y profesional, por eso, en Nascia creamos programas específicos para niños y adolescentes. Para captar su atención, se requiere que estos sean entretenidos, pero a la vez basados en estrategias de atención, apoyo y motivación, con el fin de desarrollar y mejorar su salud, tanto física como mental.



Adultos

Hoy se requiere una atención personalizada plenamente ajustada a las demandas y exigencias de cada persona. En Nascia hemos creado una metodología basada en tratamientos y programas específicos, con un enfoque individualizado adaptado a las necesidades actuales. Programas objetivos y de duración limitada. Seguimiento, información y apoyo continuado. Escuchamos a nuestros clientes y les proporcionamos soluciones prácticas y efectivas.



Senior

En Nascia dedicamos nuestros esfuerzos a un colectivo, como es el de las personas mayores, que en una sociedad como la actual tiene una gran relevancia, debido al incremento experimentado en las últimas décadas de personas que superan los 65 años.

Cada cliente necesita una solución basada en sus necesidades y los mayores son un colectivo con necesidades muy diversas: desde la búsqueda de una participación activa en la vida familiar y social, mejorando su bienestar gracias a la reducción del nivel de ansiedad y de estrés, hasta actuaciones específicas relacionadas con esta etapa vital.



Profesional

Desde Nascia también proponemos servicios para aquellos clientes que se encuentren en un momento de incertidumbre, cambio o mejora a nivel profesional. Basándonos en el perfil del cliente, de sus metas y sus necesidades, creamos un programa y un entrenamiento personalizado para resolver problemáticas del día a día, mejorar la motivación y el rendimiento.





Olvídate **de la ansiedad**

Conjunto de académicos y profesionales de reconocido prestigio en distintos ámbitos disciplinares y sectoriales relacionados directamente con la actividad de Nascia en sus diferentes campos de actuación: medicina, psicología, fisioterapia, gestión de empresas, dirección, comercial, recursos humanos, etc.

Funciones del Consejo Asesor

- Órgano de referencia en materia de implementación asistencial.
- Diseño y supervisión de protocolos y programas específicos de atención.
- Coordinación y armonización de protocolos y orientaciones de actuación.
- Asesoramiento en la implementación de las políticas estratégicas y operativas de la compañía.
- Coordinación consultiva y colaboración en la formación continua de los profesionales implicados.
- Formulación de iniciativas y elevación de propuestas encaminadas a potenciar y mejorar la excelencia en el desempeño de las actividades del centro.
- Elevación de propuestas para posibles asociaciones o alianzas estratégicas.
- Establecimiento de relaciones institucionales: administraciones y organismos públicos, asociaciones y colectivos.
- Elaboración de informes y estudios relacionados con la actividad de Nascia, y formulación de propuestas destinadas a la mejora de los servicios prestados.
- Potenciar en todo momento la visión y filosofía general del centro, mediante la combinación de cada una de las disciplinas de experiencia de cada miembro.
- Asesorar a la dirección en cuantas cuestiones considere necesario.

En Nascia somos conscientes de la importancia de disponer de un equipo de profesionales cualificados, ofreciendo al Franquiciado una ayuda permanente. Nuestro equipo de profesionales posee titulación académica y formación de postgrado, certificaciones y colegiaciones. Además de una sólida experiencia y trayectoria profesional en cada una de sus áreas.

Estos son algunos miembros del Consejo Asesor:

Pablo Muñoz Gacto

Dirige y coordina Nascia aportando su visión, experiencia y trayectoria profesional y empresarial junto con la formación, conocimiento y competencia técnica en las áreas relacionadas con la neurotecnología y psicofisiología, control de estrés y counselling profesional y personal.



Juan Jorge Muñoz Lucas

Ha desarrollado toda su dilatada trayectoria en el ámbito de la asistencia clínica, médica, quirúrgico-asistencial y formativa. Licenciado en Medicina y Cirugía, especialista en Cirugía Plástica, Estética y Reparadora, especialista en Traumatología y especialista en Medicina del Trabajo.

Ha desempeñado su cargo como Jefe de Servicio de Cirugía Plástica, Estética y Reparadora del Hospital Universitario de Salamanca y Profesor en la Facultad de Medicina de la Universidad de Salamanca durante más de 35 años.

Es miembro de la SECPRE (Sociedad Española de Cirugía Plástica, Estética y Reparadora) y colegiado de Honor del Ilustre Colegio Oficial de Médicos.

María del Carmen Gacto Fernández

Posee una amplia experiencia en las áreas de atención y coordinación hospitalaria y académica, en especial en todos los aspectos relacionados con las discapacidades y la integración en general.

Licenciada en Medicina y Cirugía, especialista en Medicina Física y Rehabilitación, especialista en Medicina del Trabajo, especialista en Traumatología.

Ha desempeñado su cargo como especialista en coordinación de equipos de fisioterapeutas y Jefa de Servicio de Rehabilitación del Hospital Universitario de Salamanca, así como profesora de la Escuela de Fisioterapia y Enfermería de la Universidad de Salamanca. Es Colegiado Honorífico del Ilustre Colegio Oficial de Médicos y miembro de la SERMEF (Sociedad Española de Rehabilitación y Medicina Física).

Miguel Caballero Ullán

Presenta una dilatada experiencia profesional en el campo de la ortopedia y la atención a todo tipo de discapacidades, con especialización en áreas funcionales relacionadas con su actividad.

Está especializado en fabricación de productos ortopédicos a medida, en valoraciones técnicas y toma de medidas al paciente, adaptación de productos ortopédicos, relaciones con proveedores y clientes, además de ser especialista en asesoramiento a colectivos y residencias de la tercera edad.

Socorro Gacto Fernández

Ha desarrollado su trayectoria académica y profesional en la primera línea de la atención asistencial a todo tipo de colectivos, con especial atención a aspectos tanto médicos como psicológicos y de intervención.

Licenciada en Medicina y Cirugía, Médico Especialista de Familia y Medicina Comunitaria y Coordinadora de áreas de atención primaria. Máster en Seguridad y Salud en el trabajo.

Además es profesora y ponente en diversos foros médicos y congresos. Está colegiada por el Ilustre Colegio Oficial de Médicos.

Es médico asesor de la Asociación Española de Fibromialgia, es especialista en ciencias normofuncionales y tiene el certificado de Aptitud Pedagógica.



Soluciones **efectivas**

Concepto innovador

Se trata de un concepto innovador y revolucionario en el tratamiento del estrés y la ansiedad, la prevención y la optimización de la salud, y problemas específicos de niños y adolescentes (TDAH, problemas de conducta, trastornos del lenguaje y aprendizaje, etc.). y que a la vista de los resultados obtenidos, es una alternativa real a los tratamientos tradicionales.

Sin competencia

El concepto de negocio propuesto por parte de Nascia carece de competencia en la actualidad, ya que se trata de un servicio exclusivo sólo dispensado por nuestros centros.

Mercado en crecimiento

En la actualidad, la preocupación por el bienestar de las personas, sobre todo niños y adolescentes es un mercado en constante crecimiento, lo que lleva a la prevención de problemas como el déficit de atención en niños y adolescentes, el estrés y la ansiedad. Es una necesidad latente, a la vez que creciente, a la que Nascia da cobertura.

Diferenciación

Para llevar la gestión de un centro Nascia no es necesario personal, únicamente bajo elevada demanda podrá ser necesario ampliar el equipo.

Forma de autoempleo sin experiencia previa

Es una manera ideal como forma de autoempleo, además de no ser necesaria experiencia previa.

Gestión sencilla

Es un concepto de negocio en el que la gestión operativa y financiera es sencilla.

Alta rentabilidad con baja inversión

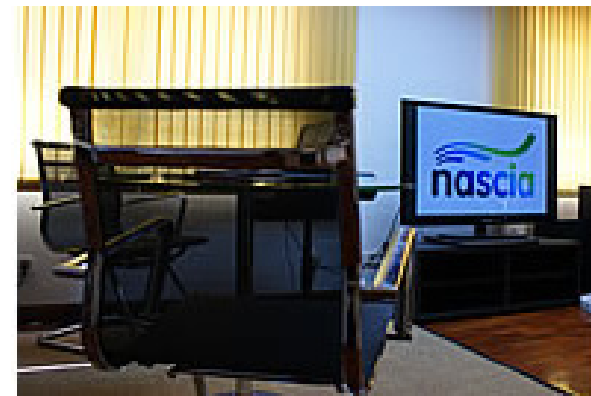
Nascia es una idea de negocio en la que la inversión necesaria para la puesta en marcha de la actividad es baja, pero que a su vez reporta una elevada rentabilidad.

Queremos compartir nuestra experiencia y saber hacer (know-how) en un nuevo e innovador concepto de negocio y para ello, formaremos al Franquiciado aportando nuestros conocimientos, además de formarle en nuestra incomparable e innovadora oferta de servicios basados en el método Nascia.

Desde la Central de Nascia le asesoraremos en todo lo que necesite para que su centro Nascia se encuentre listo para empezar a funcionar.

Otra de las ventajas que tendrá el Franquiciado es que se beneficiará de los acuerdos exclusivos que tenemos en Nascia con los proveedores de sistemas.

Todos estos factores, unidos al apoyo constante por parte del equipo profesional que integra la Central de Nascia, posicionan a Nascia en el mercado como una apuesta segura.





Mejora tu estado de ánimo

Desde la Central llevaremos a cabo una formación inicial, donde impartiremos todos los conocimientos técnicos y teórico-prácticos necesarios para el uso eficiente de los sistemas necesarios para nuestros tratamientos y poder prestar un trato al cliente adecuado y que estos evolucionen favorablemente.

Puntualmente desde la Central formaremos al Franquiciado, tanto de forma presencial como mediante envío de manuales e informes.

Desde la Central de Nascia le acompañaremos desde el primer día para que se sienta respaldado por todo un equipo de profesionales que velará por que obtenga los mayores beneficios posibles.

Plan de formación

En un centro franquiciado Nascia es necesaria formación a nivel general y de gestión del centro, el objetivo de este plan de formación es que el Franquiciado pueda llevar la gestión del centro Nascia con solvencia. Para ello el programa de formación consta de los siguientes módulos:

Módulo 1. Atención al cliente

En este primer módulo se aprenderá como llevar a cabo una correcta gestión y atención al cliente, recepción de clientes, recogida y análisis de datos, etc.

Módulo 2. Comercialización y marketing

Una parte importante de la formación es la referida a las principales vías de captación, acuerdos con colectivos, acciones comerciales, marketing, etc.

Módulo 3. Tecnología y tratamientos

Este último módulo se enfoca en la parte más técnica del programa, en el que se introducen los sistemas Nexus y PlayAttention para conocer su funcionamiento completo, tanto a nivel de software como de hardware.

Además se incluye la metodología necesaria para diagnosticar y aplicar los tratamientos a los clientes, como las técnicas y protocolos de control del estrés y ansiedad, cefaleas y migrañas, TDAH, neurofeedback, etc.

La formación se llevará a cabo en la Central de Nascia, aunque el periodo de formación es continuo gracias a la implicación de los profesionales de la Central.

Desde la Central de Nascia tenemos muy claro lo importante que es trabajar de acuerdo a un eficaz y atractivo Plan de Marketing que ayude a generar máxima notoriedad y empatía con la marca, fidelizar clientes, etc. Es la forma de conseguir llegar a todos nuestros clientes posibles.

Para ello, realizamos constantes acciones comerciales desde la unidad Central: diseño de campañas, eventos, relación con medios, mantenimiento web, acuerdos con asociaciones, social media, posicionamiento en buscadores, además del posicionamiento que tenemos en las redes sociales de las que se beneficiará el Franquiciado dándose a conocer rápidamente.

Desde la Central se diseña la estrategia general del negocio y las formas de comunicación y promoción para Nascia, además de diseñar el plan de lanzamiento para el Franquiciado al inicio de su actividad.



En Nascia cuidamos con detalle la selección de nuestros Franquiciados. Formar parte de nuestra familia supone una garantía, pero también debe de ser un compromiso con nuestros valores.

No se precisa tener conocimiento del sector ni de gestión de empresas, en los que Nascia se encargará de formarle. No es necesaria experiencia previa, gracias al completo programa de formación que ofrece la Central de Nascia. El Franquiciado deberá ser capaz de llevar a cabo la gestión del negocio basada en el know-how del Franquiciador y recogido en los Manuales Operativos.

Buscamos una persona comprometida con la marca y la filosofía seguida por Nascia, con espíritu empresarial, dedicación exclusiva, a la vez que buenas actitudes para el aprendizaje, con capacidad de liderazgo, y apasionada con el trabajo bien hecho.



Compromiso

Espíritu empresarial

Dedicación exclusiva

Actitud

Liderazgo

Pasión

Inversión inicial 17.800 €

La inversión inicial incluye todos los equipos técnicos, mobiliario, sistema informático, etc.

Canon de entrada 7.500 €

Da derecho a la integración en Nascia, formación y asistencia inicial, asesoramiento al comienzo de la actividad, exclusividad territorial y entrega de los Manuales Operativos de Franquicia.

Royalty 450 €/mes (primer año)

Cubre toda la formación y asistencia dedicada al Franquiciado, así como cualquier innovación en la oferta de servicios, I + D y todas las mejoras continuas. También cubre el conjunto de acciones publicitarias que tienen como objetivo la consolidación y fortalecimiento de nuestra marca.

Duración del contrato 5 años

Características del Centro Nascia

Que cuente con dimensión suficiente para albergar una zona de recepción y 3 gabinetes.





Datos de Contacto

Persona de Contacto: Beatriz Vega

Telf: 911 591 666

E-mail: bvega@tormofranchise.com

Relájate
Desconecta
Recupera el control
Libera tu estrés
NASCIA

www.nascia.com

Síguenos en:

