

ENTREVISTA

Julio César Álvarez Alonso • Presidente del CEL



FOTOS: ANA DIEZ

«Dando dinero a fondo perdido no es como se facilita la creación de empresas»

Perfil. Julio César Álvarez, casado y con dos hijos, es licenciado en Derecho con posgrados en Protocolo y Gestión de Empresas, y máster en Dirección de Empresas Turísticas. Es director gerente de Hosteleón, una empresa que gestiona servicios de catering, los restaurantes Vipsmart, Ginos y Brasa y Leña, la residencia Tagaste y la agencia Masqlmagen.

F. ALER / D. ALONSO / LEÓN

fernando.aler@eldiariodeleon.es

El elegido presidente del Circo... No le Empresarial Leonés (CEL) en marzo de este año, al sustituir a José Ángel Crego cuando este había cumplido dos años de su mandato. Álvarez ocupará el cargo, por lo tanto, durante dos años y será entonces cuando se someta al proceso electoral que se celebra cada cuatro años. Si es que optara por continuar...

¿No se prevé una fusión en el horizonte? Yo creo que hay que dejar de hablar de fusiones y hablar de trabajar en conjunto. Yo no veo mal que hayamos organizaciones empresariales fuertes como existen dos sindicatos fuertes. Lo importante es que trabajemos juntos por la provincia. Eso es una necesidad. Imagínese a un empresario que le hacen una pregunta: ¿Por qué debo afiliarme al CEL? Yo le diría que si quiere dar un paso más y mejor su empresa, debe estar asociado con nosotros. Si quiere pertenecer a una asociación que tenga representatividad, tiene que estar con nosotros. Que si quiere hacer algo por su empresa, por León y por la provincia, ha de estar en el CEL. Si quiere relacionarse con más empresarios, si quiere cambiar la...

mentalidad del empresario en la sociedad apostar su granito de arena, debe de estar con nosotros. Y sobre todo debes de estar con nosotros si viene a aportar. Si viene ser socio es igual no de estar con nosotros. Es decir, el CEL es una organización representativa más que de servicios, más que una asociación, ¿no? Hoy una empresa no es de alta una organización multidisciplinaria como es el CEL, por tener un abogado, por ejemplo. Hoy día cualquier empresa tiene su asesor, su responsable de nóminas, etc. Hoy se busca más el asesoramiento en cómo vender, cómo hacer una página web, y ese conocimiento se da, porque entre las empresas asociadas podemos ver lo que se hace que a otras les pueda interesar, el consejo para evitar errores. Eso no quiere decir que no dis-

pongamos también de un abogado laboralista, por ejemplo. Pero la realidad es que cada vez se demandan menos servicios de ese tipo. Cuando tomó posesión del cargo hace medio año, usted habló de la necesidad de poner en marcha un plan estratégico. ¿En qué consiste y cómo se ha desarrollado? El plan estratégico tiene como fin incrementar las actividades que se venían realizando. Una de las cuestiones que estamos poniendo en marcha es la creación de los responsables de comarcas, que son miembros de la Junta Directiva. El fin es ayudar a dinamizar la provincia. En esa línea, por ejemplo, uno de los vicepresidente del CEL es responsable del Bierzo, Silvio Abella. One de los aspectos del plan es la realización de encuentros empresariales. Tocar a León empresarios de una gran tra-

yectoria nacional para que nuestros asociados compartan esa experiencia, de la misma forma que lo hacemos con otras asociaciones de nuestro entorno. Recientemente el CEL entregó sus premios anuales a destacados empresarios. En esa cena de gala, a los que asistieron más de 400 personas, usted dijo que el CEL solo se nutre de las cuotas de los asociados. ¿Me imagino que usted lo destacó porque no es eso lo habitual? Pues no José. Parece que otras asociaciones tienen ayudas o subvenciones. No es nuestro caso. Y eso nos da una independencia mayor. El CEL forma parte de un grupo, es que también están otras organizaciones y el Ayuntamiento de León, que pretende realizar un estudio sobre las fortalezas y debilidades de León. ¿Esto aporta algo? Yo creo que la iniciativa es buena. Posiblemente tendría que haberse realizado hace tiempo. Pero también creemos que en este momento de las elecciones sino de acciones. La plataforma nos tiene que servir para creernos más las bondades que tiene la provincia, corregir las debilidades y sobre todo, que somos capaces de vender en el exterior la provincia. Lo que tenemos que hacer es intentar captar empresas, que la empresa venga, sin que en los personalistas. Creemos que hay que trabajar en conjunto. Si es cierto que la primera mesa para la atracción empresarial la hace el Ayuntamiento de León, a través del Iñdife. Es lógico que se preocupen el Ayuntamiento por su ciudad. Pero también parece evidente que ese proyecto ha de estar coordinado con una mesa provincial. Nosotros no nos cansamos de decir que hay que hacer cosas en conjunto. Ustedes no están en la Mesa del Diálogo Social, lo mismo que no está la Asociación de Trabajadores Autó-

nomos de Castilla y León. ¿Cuál es la razón de esa ausencia? Pues no lo sabemos. Nosotros hemos pedido por escrito estar. Yo creo que hay que hacerse menos fotos y trabajar más. En un sentido realizado entre empresarios, agentes sociales y políticos sobre el futuro de León está una cierta coincidencia al ver en la Biotecnología las empresas tecnológicas de países no solo importantes, sino únicos. ¿Usted lo ve también así? Yo creo que son sectores que están de moda, que están en boca de todos. Está muy bien que apostemos por ellos. Tenemos realidades importantes en la provincia. Pero evidentemente no hay que obviarse de más cosas. Allí tenemos la industria potente de los productos de León, y habrá que ver cómo podemos comercializarlos mejor más allá de nuestras fronteras. Uno de los premios CEL de este año se le ha dado precisamente a la Denominación de Origen del Bierzo. Las TICs nos pueden ayudar, la biotecnología también, pero hay que ser ambiciosos también. Decía Roberto Escudero hace unas semanas en este periódico que no se puede pensar en la localización de grandes empresas industriales, y a pesar de futuro va por la creación de muchas microempresas con una gran dependencia de ellas. ¿Usted cree lo mismo o cree que aún es posible atraer proyectos industriales de gran envergadura? Tenemos que ser realistas, conscientes de que hay pocas grandes empresas y el futuro no parece demasiado que vaya por ahí. No sé si es realista soñar con que venga alguien a poner una empresa de tres mil puestos de trabajo. Yo creo que, efectivamente, no es realista. Sierviera, mejor, mutuamente. Decía también Roberto Escudero, si su dnda uno de los que mejor conocen el mundo de la economía, que en estos momentos el dinero no es el problema para poner en marcha una empresa, sino que pueden ser otros condicionantes técnicos, como el proyecto, el estudio de viabilidad, etc. Pero no el dinero. ¿Está usted de acuerdo? Estoy de acuerdo. Ahora mismo en el CEL tenemos firmados varios convenios con entidades financieras, uno de ellos de 50 millones de euros, y con el ofrecimiento de que si se utiliza todo ese dinero, se repite la operación. El problema es evidentemente que no vale todo. A las entidades financieras, que van a ser nuestros socios durante un tiempo, hay que llevar proyectos serios, pensados y trabajados. Para realizar ese trabajo el emprendedor puede contar con el asesoramiento del CEL. Contamos con los programas CEL Emprende y CEL Orienta. ¿En qué consisten? Lo que hacemos nosotros es hacer proyectos de aquellas personas que lo necesitan. Como somos una asociación multidisciplinaria siempre tendemos empresas asociadas que desinteresadamente pueden dar respuesta a las dudas que puedan surgir. Además, pondríamos a disposición de los proyectos las líneas de financiación que tenemos con las empresas y en el caso de que ese tampoco fuera el camino, o no lo fuera al cien por cien, también cabe la posibilidad de que otras empresas del CEL puedan participar en la financiación de ese proyecto.



Con frecuencia los empresarios denuncian trabas burocráticas a la hora de poner en marcha un negocio. ¿Las cuestiones administrativas influyen de forma tan determinante en los proyectos, hasta el extremo de bloquear iniciativas empresariales? El empresario tiene que tener la idea y la administración ha de ser un acompañante, nunca un obstáculo. ¿Y las ayudas públicas, las subvenciones, que papel juegan? Hay que alejarse de esa idea. No creemos que sea buena. Todos conocemos proyectos que se montaron alrededor de una subvención y que hoy están muertos. El proyecto ha de ser fuerte, solvente, real, fiable, y después pedir a las administraciones que faciliten la puesta en marcha de ese proyecto. Y no es dando dinero. Deben reducir la burocracia, facilitar sueldos, incluso se puede quedar, por ejemplo, a un autónomo a contactar personal con una reducción de la cuota a la seguridad social durante un tiempo. Pero dar un dinero a fondo perdido a una empresa que viene a León, sin realizar un seguimiento y que al año siguiente, pues no. Porque ese dinero sale de todos nosotros, de empresas, empresarios y trabajadores. En el año 2018 cerrarán la León, la totalidad de las minas de León, en esos ayuntamientos y dejáronlos...

«Si la economía va bien, los sueldos de los trabajadores han de ir en la misma dirección»

«En el CEL no hay constancia de que en León se hayan pagado mordidas por corrupción»

«El desarrollo de las TICs y la Biotecnología está bien, pero hemos de ser más ambiciosos»

reuniones que no sirven más que para hacerse la foto. Se dice que España ha ganado en competitividad desde 1997 y ha hecho porque los sueldos son bajos. Usted cree que esa es la solución o que los sueldos deben crecer de forma importante para que el mercado interior también sea más dinámico. ¿Pueden sobrevivir las empresas si la sociedad en la que están instaladas puede comprar sus productos? Yo creo que los sueldos tienen que ir acorde con la situación económica. No pueden ser desproporcionados hacia arriba ni hacia abajo. Si la economía va bien, los sueldos deben ir en la misma dirección. Es automática de hecho. Una empresa si sus trabajadores no es nada, son los que dan valor. Por mucho que se quiera mecanizar una empresa siempre tendrá que haber personas detrás. ¿Quiere usted decir que los convenios a partir de este momento deberían de negociarse con una cierta alegoría? Deberían negociarse con la situación que tenga el sector en ese momento y en la provincia, porque no se puede generalizar. No tiene sentido que los convenios sean los mismos para todas las provincias. ¿Ha sido duro en la Cena de los Premios Circo usted que quiso decirle a los políticos cuando les advirtió que algún día volverían a ser trabajadores de calle, o funcionarios? Lo que yo quería transmitir es que están en unos puestos en los que ahora pueden tomar decisiones que arreglan problemas que existen, problemas de los ciudadanos, sean o no empresarios, y que tienen que ser valientes para tomar esas decisiones. Porque cuando no tengan ya esa posición, a lo mejor se encuentran con que van a sufrir eso que no ha sido previsto. Uno de los asuntos que ustedes les preocupan, por ejemplo, es la morosidad del pago a proveedores, ¿no? Eso se arregló durante un tiempo, pero un problema que está volviendo, y no solamente entre la administración y las empresas. También entre las empresas. No se puede establecer pagos a 180 días o incluso a 90 días. En su mismo discurso usted dijo que uno de los problemas más graves que afectan a la sociedad es la corrupción, si bien usted añadió que en León no existe. ¿Muy categórico, no? Yo lo que dije es que en León la corrupción no estaba generalizada. Con lo que sabemos, no ha sido un problema similar al ocurrido en otras provincias de España. Cuando se hacen las cosas bien, también hay que decirlo. En todo caso, en el CEL no tienen constancia de que las empresas que contratan con la Administración hayan de pagar mordidas a políticos para obtener los contratos... No. Ni tenemos constancia ni queja de algún asociado que por sea un caso se haya sentido discriminado. Con la llegada del nuevo Gobierno el Día de León ha recogido los proyectos pendientes. Usted de todos esos planes, iniciados o no, cuál destacaría como prioritario. Pues, siéndole la prioridad es la Autovía León-Valledad. Ya casi tenemos más cerca Madrid con el AVE que Valladolid por carretera.